

Animation et Motivation des Équipes Commerciales

Développez vos compétences pour animer et motiver vos équipes commerciales vers l'excellence.

Finançable

OPCO

2 jours

Présentiel ou distanciel

1 479 €^{HT}

Niveau : Fondamental

Objectifs

- Développer un leadership inspirant pour guider l'équipe vers l'excellence.
- Améliorer la communication et le feedback constructif au sein de l'équipe.
- Établir des objectifs clairs et mesurables pour stimuler la performance.
- Appliquer des techniques de motivation et de reconnaissance adaptées aux individus.
- Gérer efficacement la cohésion d'équipe et favoriser un environnement positif.

Pour qui ?

Responsables commerciaux, chefs d'équipe, et toute personne en charge d'animer et de motiver des équipes commerciales.

Prérequis

Expérience en gestion d'équipes commerciales.

Programme

1 - Leadership Inspirant

- Compréhension des principes du leadership.
- Développement d'un style de leadership motivant.
- Création d'une vision inspirante pour l'équipe
Études de cas : exemples de leadership réussi dans le domaine commercial.

2 - Communication et Feedback Constructif

- Développement de compétences en communication efficace.
- Utilisation du feedback pour renforcer la performance.
- Création d'un environnement ouvert à la communication.
Exercices pratiques : communication et feedback en situations simulées.

3 - Objectifs Clairs et Mesurables

- Élaboration d'objectifs spécifiques, mesurables, atteignables, pertinents et temporels (SMART).
- Communication transparente des objectifs à l'équipe.
- Suivi régulier des performances par rapport aux objectifs.
Jeux de rôle : mise en place d'objectifs SMART avec l'équipe.

4 - Techniques de Motivation et Reconnaissance

- Utilisation de techniques de motivation adaptées aux individus.
- Création d'un programme de reconnaissance efficace.
- Encouragement de la compétition saine au sein de l'équipe.
Mises en situation : application de techniques de motivation dans des scénarios réels.

5 - Gestion de la Cohésion d'Équipe

- Développement d'activités favorisant la cohésion d'équipe.
- Résolution constructive des conflits au sein de l'équipe.
- Création d'un environnement de travail positif
Études de cas : exemples de gestion de la cohésion d'équipe réussie.